



## 令和6年度 非競争型受託等事業運営状況報告書〔公益財団法人〕

1 事業(施設)名	参加型スポーツイベントの開催によるスポーツ振興事業				
	【本事業に含まれる都からの運営補助金】				
	令和6年度公益財団法人東京都スポーツ文化事業団自主事業(参加型スポーツイベントの開催によるスポーツ振興事業)に係る運営補助金				
2 事業(施設)概要	参加型スポーツイベントの開催によるスポーツ振興事業				
	【都から交付された補助金に係る事業】				
	参加型スポーツイベントの開催によるスポーツ振興事業				
3 収支状況(単位:千円)					
項目	収支		備考		
	団体計	うち参加型スポーツイベント			
当期経常増減額	112,378	-292			
経常収益	5,770,041	131,921			
うち 都からの委託料	2,262,202				
うち 都からの補助金等	384,442	131,921			
経常費用	5,657,663	132,165			
事業費	5,482,990	132,165			
うち人件費	692,375	24,838			
管理費	174,673				
うち人件費	76,272				
当期経常外増減額	-2				
経常外収益	0				
経常外費用	-2				
法人税等(再掲)	21,533				
当期一般正味財産増減額	90,845	-292			
当期指定正味財産増減額	-17,428				
資産(期首残高)	2,540,411				
当期増加額	13,841,059				
うち 都からの補助金等	384,442				
当期減少額	12,519,207				
資産(期末残高)	3,862,263				
4 受託等事業実施に係る契約(単位:円)〔対象:①全特定契約、②①以外の契約については250万円以上の契約〕					
No.	契約方法	契約種別	契約件名	契約相手方	契約金額(円)
1	競争	委託	「令和6年度大規模スポーツイベント」等の運営管理等業務委託	株式会社電通東日本	100,357,000
非公表案件				件数	金額
○個人情報を含む案件					
○公表について、契約相手方の承諾を得られない案件					
○公表することで、事業の執行や団体の経営に支障を及ぼすおそれのある案件					

## 令和6年度 非競争型受託等事業運営状況報告書〔公益財団法人〕

1 事業(施設)名		スポーツ気運継承事業		備考		
		【本事業に含まれる都からの運営補助金】				
		令和6年度公益財団法人東京都スポーツ文化事業団自主事業(スポーツ気運継承事業)に係る運営補助金				
2 事業(施設)概要		スポーツ気運継承事業				
		【都から交付された補助金に係る事業】				
		スポーツ気運継承事業				
3 収支状況(単位:千円)						
項目	収支		備考			
	団体計	うちスポーツ気運継承事業				
当期経常増減額	112,378	0				
経常収益	5,770,041	24,321,000				
うち 都からの委託料	2,262,202					
うち 都からの補助金等	384,442	24,321,000				
経常費用	5,657,663	24,321,000				
事業費	5,482,990	24,321,000				
うち人件費	692,375	0				
管理費	174,673					
うち人件費	76,272					
当期経常外増減額	-2					
経常外収益	0					
経常外費用	-2					
法人税等(再掲)	21,533					
当期一般正味財産増減額	90,845	0				
当期指定正味財産増減額	-17,428					
資産(期首残高)	2,540,411					
当期増加額	13,841,059					
うち 都からの補助金等	384,442					
当期減少額	12,519,207					
資産(期末残高)	3,862,263					
4 受託等事業実施に係る契約(単位:円)〔対象:①全特定契約、②①以外の契約については250万円以上の契約〕						
No.	契約方法	契約種別	契約件名	契約相手方	契約金額(円)	
1	特定	委託	WEBサイト「SPOPIA」等の運用に係る業務委託(令和6年度)	株式会社小田急エージェンシー	5,500,000	
非公表案件					件数	金額
○個人情報を含む案件						
○公表について、契約相手方の承諾を得られない案件						
○公表することで、事業の執行や団体の経営に支障を及ぼすおそれのある案件						

5 特定契約の特命理由 [対象: 特定契約のうち250万円以上の契約]				
No.	契約種別	契約件名	契約相手方	契約金額(円)
1	特定	WEBサイト「SPOPITA」等の運用に係る業務委託(令和6年度)	株式会社小田急エージェンシー	5,500,000
<b>特命理由</b>				
<p>本件は、「スポーツ東京案内事業」(以下「本事業」という。)におけるWEBサイト「SPOPITA」(以下、「SPOPITA」という。)の運用に係る令和6年度の業務を委託するものである。</p> <p>本事業は、東京都による政策連携団体が実施する事業を評価するグループ連携事業評価において、主要な事業の一つとして位置付けられており、政策連携団体として今後発展していくためには本事業の着実な実施が必要不可欠である。</p> <p>令和6年度は、主要コンテンツである「スポーツ施設検索」や「スポーツイベント・教室情報」をはじめとした各種コンテンツの管理・運用に加えて、都立スポーツ施設情報の充実化・発信力の強化など、既存コンテンツを活用した新規機能の拡充等を行う。</p> <p>また、令和5年度に引き続き、都内のスポーツイベント情報を一貫的に発信するためのキャンペーン「SPOPITAスタンプラリー」(以下、「キャンペーン」という。)との連携施策などを行っていく。</p> <p>キャンペーンについては、今後のSPOPITAの機能拡充や広報力強化の観点から、民間事業者による専門的な技術や発想を重視するため、本契約とは別に新たな事業者の提案をもとに開発することとしている。しかしながら、特設ページ及びシステムはSPOPITA内に構築するため、SPOPITAの運用に必要なWEBサーバや既存システムを利用することが前提条件となり、本委託業務ではその土台となるSPOPITAの確実な維持管理はもちろんのこと、相互の連携に伴う開発事業者との綿密かつ効率的な調整やリスク管理も重要である。</p> <p>その他、各区市町村やスポーツ施設管理者等の情報を扱うことから、適切な操作や監視等を万全に行い、トラブル等の発生を回避しなければならない。また、WEBサーバやデータの移管作業等によるシステムの稼働停止を避け、各イベント主催者等への影響を最小限に抑える必要がある。</p> <p>以上のように、本業務を受託する事業者には、既存コンテンツやシステムの設計・プログラム等に関する高度な理解や実務経験に基づいた迅速性・柔軟性を重視した運用と、安定性・継続性を担保した管理が可能な事業者である必要がある。</p> <p>そうした点に関し、契約の相手方である株式会社小田急エージェンシーは、SPOPITA開設当初(令和2年度)からシステムの設計、運用管理までを一括して手掛けており、本事業の主旨に即した多様なコンテンツを制作・展開し、WEBサイトとしての価値向上と認知拡大に貢献してきた。</p> <p>更には、SPOPITAの運用において必要とされるシステムの技術水準、セキュリティ対策の内容なども十分に理解しており、トラブル発生等のリスクを最小限に抑え、安定的かつ効率的な保守運用を行なっている実績がある。</p> <p>以上のことから、令和6年度も継続してSPOPITAを運用し、本委託業務を確実に履行できる唯一の事業者である株式会社小田急エージェンシーを本件契約先として特命する。</p>				



5 特定契約の特命理由 [対象:特定契約のうち250万円以上の契約]				
No.	契約種別	契約件名	契約相手方	契約金額(円)
1	特定	WEBサイト「SPOPITA」等の運用に係る業務委託(令和6年度)	株式会社小田急エージェンシー	20,203,150
特命理由				
<p>本件は、「スポーツ東京案内事業」(以下「本事業」という。)におけるWEBサイト「SPOPITA」(以下、「SPOPITA」という。)の運用に係る令和6年度の業務を委託するものである。</p> <p>本事業は、東京都による政策連携団体が実施する事業を評価するグループ連携事業評価において、主要な事業の一つとして位置付けられており、政策連携団体として今後発展していくためには本事業の着実な実施が必要不可欠である。</p> <p>令和6年度は、主要コンテンツである「スポーツ施設検索」や「スポーツイベント・教室情報」をはじめとした各種コンテンツの管理・運用に加えて、都立スポーツ施設情報の充実化・発信力の強化など、既存コンテンツを活用した新規機能の拡充等を行う。</p> <p>また、令和5年度に引き続き、都内のスポーツイベント情報を一貫的に発信するためのキャンペーン「SPOPITAスタンプラリー」(以下、「キャンペーン」という。)との連携施策などを行っていく。</p> <p>キャンペーンについては、今後のSPOPITAの機能拡充や広報力強化の観点から、民間事業者による専門的な技術や発想を重視するため、本契約とは別に新たな事業者の提案をもとに開発することとしている。しかしながら、特設ページ及びシステムはSPOPITA内に構築するため、SPOPITAの運用に必要なWEBサーバや既存システムを利用することが前提条件となり、本委託業務ではその土台となるSPOPITAの確実な維持管理はもちろんのこと、相互の連携に伴う開発事業者との綿密かつ効率的な調整やリスク管理も重要である。</p> <p>その他、各区市町村やスポーツ施設管理者等の情報を扱うことから、適切な操作や監視等を万全に行い、トラブル等の発生を回避しなければならない。また、WEBサーバやデータの移管作業等によるシステムの稼働停止を避け、各イベント主催者等への影響を最小限に抑える必要がある。</p> <p>以上のように、本業務を受託する事業者には、既存コンテンツやシステムの設計・プログラム等に関する高度な理解や実務経験に基づいた迅速性・柔軟性を重視した運用と、安定性・継続性を担保した管理が可能な事業者である必要がある。</p> <p>そうした点に関し、契約の相手方である株式会社小田急エージェンシーは、SPOPITA開設当初(令和2年度)からシステムの設計、運用管理までを一括して手掛けており、本事業の主旨に即した多様なコンテンツを制作・展開し、WEBサイトとしての価値向上と認知拡大に貢献してきた。</p> <p>更には、SPOPITAの運用において必要とされるシステムの技術水準、セキュリティ対策の内容なども十分に理解しており、トラブル発生等のリスクを最小限に抑え、安定的かつ効率的な保守運用を行なっている実績がある。</p> <p>以上のことから、令和6年度も継続してSPOPITAを運用し、本委託業務を確実に履行できる唯一の事業者である株式会社小田急エージェンシーを本件契約先として特命する。</p>				

No.	契約種別	契約件名	契約相手方	契約金額(円)
4	特定	令和6年度スポーツ東京案内事業に係る運営支援等業務委託	株式会社オーエンス	9,959,400
<b>特命理由</b>				
<p>本件はスポーツ東京案内事業(以下「本事業」という。)に係る各種業務を委託するものである。本事業は、東京都による政策連携団体が実施する事業を評価するグループ連携事業評価において、主要な事業の一つとして位置付けられており、政策連携団体として今後発展していくためには、本事業の着実な実施が必要不可欠である。</p> <p>本事業は、区市町村等に対する指導者派遣や、大学・企業等のスポーツ施設の貸出の他、WEBサイト「SPOPITA」を運用し、都立特別支援学校活用促進事業の施設も含めた都内スポーツ施設の検索システム、事業団が管理する施設をはじめとした都内主要スポーツ施設に関するコンテンツ、事業団主催イベント等の情報などを掲載している。本業務委託は、そうした事業団の既存事業等に密接に関わるものをはじめ、多種多様で高度な職務を支援する業務を中心に、都民等からの問合せ対応や案内業務等も委託するものである。</p> <p>本事業は上記のとおり主要かつ重要な事業であり、かつ、事業団と密接に関連する内容を多く含むことから、受託業者には事業団に対する深い理解や事業団からの受託実績が豊富で良好なことが求められる。同時に、東京都の補助事業でもあることから、都政への理解も必要不可欠である。また、主要コンテンツの構成内容となるスポーツ施設やスポーツイベント、特に事業団が管理する施設や主催するイベントに関する知見、さらには、都立特別支援学校活用促進事業の施設や体験教室に関する知見が必要となる。加えて、問い合わせ対応等で都民と直接接するため、高い接遇能力も必須となる。</p> <p>つまり、本委託業務を受託する業者には、①事業団に対する理解や豊富かつ良好な受託実績、②都政への理解、③スポーツ施設、特に事業団が管理する施設に関する知見、④スポーツイベント・教室や、都立特別支援学校活用促進事業などの事業団主催事業に関する知見、⑤接遇能力といった資質が必須となる。</p> <p>そうした点に関して、株式会社オーエンスは、東京体育館等の指定管理業務における当事業団のコンソーシアム先であり、全国のスポーツ施設を長年管理しているほか、既存窓口業務委託の受託者としてスポーツ東京案内事業期間も含め平成28年度から令和5年度までの8年間にかけ、本事業に係る業務委託を問題なく実施してきた実績がある。また、都立特別支援学校活用促進事業においては受付窓口及び管理指導員の業務を行っている。さらには、上記3施設や都立特別支援学校活用促進事業では、様々なイベントや教室等を開催しており、オーエンスもその運営や予約受付業務に携わっている。よって、東京都や都民の期待と信頼を裏切ることなく、本業務の管理運営を執行するだけでなく、様々なトラブルに対しても柔軟に対応し、解決してきた。また、事業団からの受託業務の実績も非常に良好であり、信頼性においても申し分ない。継続的に業務を行うことにより、利用者への質の高いサービスを提供するとともに、効率的な運営が図られる。</p> <p>そうした資質を全て有する業者はオーエンスをにおいてほかにはなく、本委託業務を履行できる唯一の業者である。よって、オーエンスを本件契約先として特命する。</p>				